

Détail de l'offre : Chargé d'affaires Aéroport H/F (CDI)

Recruteur	TALENT PEOPLE
Code postal	95000
Ville	L'Isle-Adam
Référence	156480886707990136
Titre de l'offre	Chargé d'affaires Aéroport H/F (CDI)
Description du poste	Au sein d'une agence hébergée chez BUSYBEE, le Groupe Actual recherche activement un chargé d'affaires aéroportuaire (h/f) dynamique pour rejoindre notre équipe. Notre équipe est spécialisée dans le recrutement et l'intérim de profils travaillant dans le secteur du aéroportuaire. Poste mobile dans divers aéroports de France. Prospection : des entreprises dans les aéroports pour identifier leur besoins. potentiels en identifiant leurs besoins spécifiques. Gestion des relations client : Établir et maintenir des relations durables avec les clients existants en leur proposant des solutions adaptées à leurs attentes. Propositions commerciales : Préparer et présenter des offres personnalisées en fonction du profil à recruter. Collaboration interne : Travailler en équipe pour assurer la satisfaction des clients grâce à un service optimal. Suivi des performances : Réaliser des analyses pour atteindre les objectifs commerciaux fixés Recrutement : vous êtes chargé du recrutement des salariés intérimaires. Gestion d'une partie administrative des salariés à transmettre à l'agence de Toulouse. Pour postuler cliquer ici.
Type de contrat	
Télétravail	Non spécifié
Fonction	Commercial / Ventes
Localisation	Colombier-Saugnieu
Description du profil	Une expérience significative sur un poste commercial ou à responsabilité dans l'aéroportuaire est nécessaire pour ce rôle. La connaissance du secteur aéroportuaire est obligatoire. Le candidat idéal sera capable de gérer divers aspects commerciaux et techniques, tout en maintenant d'excellentes relations avec les clients. La capacité à travailler sous pression et à respecter les délais fixés est cruciale pour ce poste. Pourquoi nous rejoindre ? Un environnement stimulant et évolutif. Un package attractif avec une rémunération fixe, un variable déplafonné et des perspectives d'évolution. Un CRM et des outils de sourcing performants pour réussir dans votre mission Une formation initiale et continue sur le monde du recrutement De nombreux avantages (tickets restaurant, mutuelle, RTT, prime) Si vous êtes motivé(e) par le challenge et que vous souhaitez contribuer à la croissance continue d'une entreprise ambitieuse, postulez dès maintenant pour ce poste enrichissant chez Actual!
Fonction	Commercial / Ventes
Secteur	Intérim